



thyssenkrupp

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

## Przedstawiciel Handlowy – Stal Węglowa

thyssenkrupp Materials Poland S.A., Błonie

Jesteśmy liderem w zakresie hurtowej dystrybucji wyrobów hutniczych i tworzyw sztucznych. Działamy w oparciu o sieć magazynów centralnych i kilkanaście oddziałów handlowych na terenie kraju, zatrudniamy ponad 1000 pracowników.

### Osoba zatrudniona odpowiadać będzie za:

- realizację planów sprzedaży na wyznaczonym obszarze,
- pozyskiwanie nowych klientów,
- utrzymywanie z nimi długotrwałych relacji,
- obsługę klientów już z firmą współpracujących,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

### Poszukujemy osoby:

- mającej minimum 2-letnie doświadczenie w pracy na stanowisku handlowym,
- posiadającej minimum średnie wykształcenie,
- bardzo dobrze posługującej się pakietem MS Office,
- umiejącej prowadzić rozmowy handlowe i negocjacje,
- znającej techniki sprzedaży,
- nastawionej na klienta,
- komunikatywnej,
- dobrze zorganizowanej,
- umiejącej pracować pod presją czasu,
- posiadającej prawo jazdy kat. B,
- mile widziana znajomość lokalnego rynku wyrobów stali węglowej.

### Kandydatowi spełniającemu nasze oczekiwania zapewniamy:

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym częściowo uzależnione od osiągniętych rezultatów,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- pakiet benefitów, m.in. możliwość bezpłatnej nauki języków obcych on-line dla każdego pracownika i jednej wskazanej bliskiej osoby.

**Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie dokumentów (CV oraz list motywacyjny) na adres [rekrutacja@tkmaterials.pl](mailto:rekrutacja@tkmaterials.pl) z zaznaczeniem w temacie e-maila wybranego numeru referencyjnego**

**Nr ref.: PH/SC/BŁO/0119**

**Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:**

<http://www.thyssenkrupp-materials.pl/>



Prosimy o dopisanie na swojej ofercie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji wszystkich procesów rekrutacji realizowanych przez thyssenkrupp Materials Poland S.A. (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).

W każdym czasie możesz cofnąć zgodę, kontaktując się z nami pod adresem [odo@tkmaterials.pl](mailto:odo@tkmaterials.pl)

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.