



thyssenkrupp

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

## Regionalny Menadżer Sprzedaży – Stal Węglowa – Blachy Specjalne

thyssenkrupp Materials Poland S.A.

Jesteśmy liderem w zakresie hurtowej dystrybucji wyrobów hutniczych i tworzyw sztucznych. Działamy w oparciu o sieć magazynów centralnych i kilkanaście oddziałów handlowych na terenie kraju, zatrudniamy ponad 1000 pracowników.

### Osoba zatrudniona odpowiadać będzie za:

- rozwój sprzedaży blach specjalnych,
- wypracowanie strategii i realizację planów sprzedażowych,
- pozyskiwanie nowych klientów,
- utrzymywanie dobrych relacji z kluczowymi klientami, analizę zachowań rynku i branży,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

### Poszukujemy osoby:

- mającej minimum 2-letnie doświadczenie w branży B2B,
- znającej rynek czarnych blach wyższych gatunków i specjalnego zastosowania,
- swobodnie posługującej się językiem angielskim,
- umiejącej prowadzić rozmowy handlowe i negocjacje,
- zmotywowanej do osiągania wyznaczonych celów,
- nastawionej na efekty w pracy zespołowej,
- dobrze zorganizowanej i systematycznej,
- odpowiedzialnej i rzetelnej,
- posiadającej czynne prawo jazdy kat. B, **z uwagi na mobilny charakter pracy.**

### Kandydatowi spełniającemu nasze oczekiwania zapewniamy:

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym,
- niezbędne szkolenia,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- pakiet benefitów, m.in. możliwość bezpłatnej nauki języków obcych on-line dla każdego pracownika i jednej wskazanej bliskiej osoby.

**Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie dokumentów (CV oraz list motywacyjny) na adres [rekrutacja@tkmaterials.pl](mailto:rekrutacja@tkmaterials.pl) z zaznaczeniem w temacie e-maila wybranego numeru referencyjnego**  
**Nr ref.: RMS/SC/0319**

**Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:**

<http://www.thyssenkrupp-materials.pl/>



Prosimy o dopisanie na swojej ofercie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji wszystkich procesów rekrutacji realizowanych przez thyssenkrupp Materials Poland S.A. (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).

W każdym czasie możesz cofnąć zgodę, kontaktując się z nami pod adresem [odo@tkmaterials.pl](mailto:odo@tkmaterials.pl)

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.