



thyssenkrupp

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

## Regionalny Koordynator ds. Sprzedaży – Materiały Spawalnicze

thyssenkrupp Materials Poland S.A., Wrocław

Jesteśmy liderem w zakresie hurtowej dystrybucji wyrobów hutniczych i tworzyw sztucznych. Działamy w oparciu o sieć magazynów centralnych i kilkanaście oddziałów handlowych na terenie kraju, zatrudniamy ponad 1000 pracowników.

### Osoba zatrudniona odpowiadać będzie za:

- sprzedaż z zakresu spawalnictwa,
- realizację planów sprzedaży,
- utrzymywanie stałej współpracy z klientami współpracującymi z firmą oraz zwiększanie bazy nowych klientów,
- analizę rynku i branży,
- wspomaganie sprzedaży Działu Handlowego.

### Poszukujemy osoby:

- posiadającej wykształcenie minimum średnie techniczne,
- mającej co najmniej dwuletnie doświadczenie w pracy na stanowiskach handlowych,
- posiadającej czynne prawo jazdy kat. B, **z uwagi na mobilny charakter pracy**,
- bardzo dobrze posługującej się pakietem MS Office,
- znającej techniki sprzedaży,
- umiejącej prowadzić rozmowy handlowe i negocjacje,
- nastawionej na efekty,
- komunikatywnej,
- dobrze zorganizowanej i dokładnej,
- odpowiedzialnej i rzetelnej.

### Kandydatowi spełniającemu nasze oczekiwania zapewniamy:

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym częściowo uzależnione od osiągniętych rezultatów,
- niezbędne do pracy narzędzia: samochód, telefon, laptop,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- pakiet benefitów, m.in. możliwość bezpłatnej nauki języków obcych on-line dla każdego pracownika i jednej wskazanej bliskiej osoby.

**Osoby zainteresowane prosimy o** przesłanie dokumentów (CV oraz list motywacyjny) na adres [rekrutacja@tkmaterials.pl](mailto:rekrutacja@tkmaterials.pl) z zaznaczeniem w temacie e-maila wybranego numeru referencyjnego

**Nr ref.: RKS/SP/WROC/0719**

**Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:**

<http://www.thyssenkrupp-materials.pl>



Prosimy o dopisanie na swojej ofercie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji wszystkich procesów rekrutacji realizowanych przez thyssenkrupp Materials Poland S.A. (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).

W każdym czasie możesz cofnąć zgodę, kontaktując się z nami pod adresem [odo@tkmaterials.pl](mailto:odo@tkmaterials.pl)

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.