



thyssenkrupp

engineering.tomorrow.together.

At thyssenkrupp we have more than 155,000 employees in nearly 80 countries and annual sales of €43 billion. We are active in automotive engineering, logistics, plant technology, steel production, elevator manufacturing and much more. We work in large and small businesses all around the world – but we always work together. We have over 200 years of experience in industry and the latest cutting-edge technology. We have a position that's right for you, that piques your interest, and that puts your skills to the test.

Specjalista ds. Handlu – Stal Nierdzewna i Metale Nieżelazne, Dział Projektów

thyssenkrupp Materials Poland S.A., Poznań

Jesteśmy liderem w zakresie hurtowej dystrybucji wyrobów hutniczych i tworzyw sztucznych. Działamy w oparciu o sieć magazynów centralnych i kilkanaście oddziałów handlowych na terenie kraju oraz na Litwie i w Czechach, zatrudniamy ponad 1000 pracowników.

Co będzie w zakresie Twoich obowiązków?

- realizacja planów sprzedaży na wyznaczonym obszarze,
- pozyskiwanie nowych klientów,
- utrzymywanie z nimi długotrwałych relacji,
- obsługa klientów już z firmą współpracujących,
- dbałość o wysoką jakość obsługi klientów oraz dobry wizerunek firmy.

Czego od Ciebie oczekujemy?

- posiadania minimum 3-letniego doświadczenia w sprzedaży B2B,
- minimum średniego wykształcenia,
- bardzo dobrej znajomości pakietu MS Office,
- umiejętności prowadzenia rozmów handlowych i negocjacji,
- znajomości technik sprzedaży,
- nastawienia na klienta,
- komunikatywności,
- dobrej organizacji i dokładności,
- umiejętności pracy pod presją czasu,
- posiadania prawa jazdy kat. B

Znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem.

Mile widziana znajomość branży stali nierdzewnej lub aluminium oraz wiedza techniczna.

Co Ci możemy zaoferować?

- umowę o pracę,
- wynagrodzenie na poziomie rynkowym częściowo uzależnione od osiągniętych rezultatów,
- możliwości rozwoju zawodowego,
- pakiet benefitów, m.in. prywatną opiekę medyczną LUX MED, atrakcyjne warunki grupowego ubezpieczenia na życie, dofinansowanie do karty MultiSport oraz możliwość nauki języków obcych on-line.

Jeśli uważasz, że ta oferta jest dla Ciebie wyślij CV na adres rekrutacja@tkmaterials.pl z zaznaczeniem w temacie e-maila numeru referencyjnego **Nr ref.: SPHN/POZ/0221**

Informacje na temat naszej firmy znajdują się na stronie:

<http://www.thyssenkrupp-materials.pl/>



Prosimy o dopisanie na swojej ofercie następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji wszystkich procesów rekrutacji realizowanych przez thyssenkrupp Materials Poland S.A. (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).

W każdym czasie możesz cofnąć zgodę, kontaktując się z nami pod adresem odo@tkmaterials.pl

Wszystkim Kandydatom dziękujemy za zainteresowanie naszą ofertą, zastrzegamy sobie jednocześnie możliwość odpowiedzi jedynie na wybrane aplikacje.